

Mobilna Akademia NGO MANGO w Mysłowicach

Fundacja Akademia Organizacji Obywatelskich zaprasza na trzy bezpłatne, jednodniowe, intensywne szkolenia dla organizacji pozarządowych. Zajęcia są organizowane w Klubie Inicjatyw Lokalnych Mysłowicach, w ramach współpracy ze Stowarzyszeniem MOST.

TERMINY I TEMATY ZAJĘĆ:

16 maja 2024 r.

Uwarunkowania prawne pozyskiwania środków na działalność organizacji | trener: Grzegorz Wiaderek

Główne zagadnienia: Zagadnienia podatkowe pozyskiwania środków na działalność organizacji. Warunki pozyskiwania i wydatkowania 1,5% PIT. Crowdfunding. Zbiórki publiczne. Loterie. Działalność odpłata pożytku publicznego i działalność gospodarcza. Umowy darowizny. Sponsoring i jego ograniczenia. Umowa barterowa i umowa o współpracę. Kluczowe elementy umów dotacyjnych.

22 maja 2024 r.

Fundraising inny niż granty | trener: Andrzej Pietrucha

Główne zagadnienia: Jak budować relacje z darczyńcami indywidualnymi i przedsiębiorcami? Segmentacja darczyńców. Budowanie apelu o wsparcie. Metody i techniki fundraisingowe. Planowanie kampanii. Gdzie i jak uczyć się fundraisingu?

28 maja 2024 r.

Zarządzanie zespołem w organizacji | trener: Piotr Henzler

Główne zagadnienia: Czynniki wpływające na efektywność pracy zespołu. Dysfunkcje zespołowe i ich wpływ na działanie zespołu. Mapa zespołu – role zespołowe i ich konsekwencje. Zaangażowanie i model zaangażowania. Style kierowania, style zarządzania

KTO POWINIEN UCZESTNICZYĆ?

Na zajęcia zapraszamy w pierwszej kolejności członków i członkinie zarządów, osoby koordynujące większe programy oraz specjalistów, którzy zajmują się obszarem zgodnym z tematyką wybranych zajęć. Osoby uczestniczące w zajęciach powinny posiadać aktualną wiedzę na temat prowadzonych w organizacji projektów.

ZAPISY I ZASADY UDZIAŁU W ZAJĘCIACH

Można zadeklarować swoje uczestnictwo w jednym, dwóch lub trzech warsztatach. Udział w szkoleniach jest bezpłatny. Uczestnicy we własnym zakresie pokrywają ew. koszty dojazdu.

MIEJSCE I GODZINY ZAJĘĆ

Warsztaty będą odbywać się w godzinach 9:30-16:30 w Klubie Inicjatyw Lokalnych w Mysłowicach, przy ulicy Bytomskiej 18d.

Prowadzący



Grzegorz Wiaderek (prawo) – członek zarządu i współzałożyciel Instytutu Prawa i Społeczeństwa. W latach 1999-2011 koordynator Programu Prawnego Fundacji Batorego. Autor publikacji z zakresu prawa cywilnego, bankowego, prawa dotyczącego organizacji pozarządowych. Ekspert w zakresie oceny wniosków o dofinansowanie składanych w ramach różnych programów grantowych. Stały współpracownik FAOO.



Andrzej Pietrucha (fundraising inny niż granty) – trener i ekspert ds. fundraisingu. Absolwent historii na Uniwersytecie Warszawskim, Charity Marketing and Fundraising w Cass Business School w Londynie oraz Szkoły Trenerów Organizacji Pozarządowych STOP. Od ponad 20 lat związany z organizacjami pozarządowymi. Od 2016 – członek zespołu FAOO.



Piotr Henzler (zarządzanie zespołem) – edukator, trener i superwizor, socjolog ze specjalizacją socjologia organizacji pracy i zarządzania. Specjalizuje się w zarządzaniu organizacjami pozarządowymi, m.in. w zarządzaniu zespołami i zarządzaniu zmianą. Na co dzień związany z FAOO, superwizor i członek Stowarzyszenia Trenerów Organizacji Pozarządowych STOP.

Fundacja Akademia Organizacji Obywatelskich (FAOO)

FAOO działa na rzecz podniesienia jakości zarządzania organizacjami pozarządowymi i innymi podmiotami sektora obywatelskiego. Główne aktywności Fundacji to roczny program kształcenia menedżerów PROMENGO (8 zrealizowanych edycji), oferowanie za pośrednictwem platformy e-learningowej Kursodrom kursów i innych materiałów edukacyjnych online oraz Program Edukacji Fundraisingowej, którego elementami są kursy pn. Szkoły Fundraisingu, szkolenia i doradztwo oraz specjalistyczne seminaria. FAOO wydaje także, we współpracy z SGH, czasopismo „Kwartalnik Trzeci Sektor”.

Misja FAOO:

Wspieramy menedżerów NGO, by ich organizacje skutecznie zmieniały świat na lepsze.

WIĘCEJ INFORMACJI O NAS:

www.faoopl | kursodrom.pl | kwartalnik3sektor.pl

Uwarunkowania prawne pozyskiwania środków na działalność organizacji

Prowadzenie: Grzegorz Wiaderek | 16 maja 2024 r.

Głównym celem zajęć będzie uporządkowanie wiedzy z zakresu pozyskiwania środków na działalność organizacji. Osoby uczestniczące zwiększą swoją wiedzę o warunkach prawnych poszczególnych narzędzi fundraisingu oraz wzmocnią umiejętności praktycznego zastosowania tej wiedzy, w tym unikania błędów i nieprawidłowości. Będą mogły zastanowić się nad rozwiązaniami przyjętymi w ich organizacjach i zakresem potrzebnych zmian i wdrożeń.

PROGRAM SZKOLENIA

Przepisy podatkowe dotyczące organizacji pozarządowych

- Odliczenia PIT i CIT
- Podatek dochodowy od osób prawnych dla organizacji pozarządowych

9.30-11.00

Wpływy z działalności organizacji

- Działalność statutowa odpłatna organizacji
- Działalność gospodarcza

11.00-11.15

Przerwa kawowa

Umowy w działalności fundraisingowej

- Umowy o dofinansowanie
- Umowy darowizny, umowy sponsorskie
- Umowa o współpracę, umowa barterowa

11.15-12.45

12.45-13.30

Przerwa na lunch

Prawne uwarunkowania dotyczące fundraisingu

- Jeden procent PIT [1,5%]
- Zbiórki publiczne
- Aukcje

13.30-14.45

14.45-15.00

Przerwa kawowa

Prawne uwarunkowania dotyczące fundraisingu

- Loterie
- Crowdfunding

15.00-16.30

UWAGA!

Zakres poszczególnych sesji może ulec zmianie zależnie od potrzeb grupy

Fundraising inny niż granty

Prowadzenie: Andrzej Pietrucha | 22 maja 2024 r.

Podczas zajęć zastanowimy się nad tym, czym jest fundraising pozagruntowy oraz rozprawimy się z najbardziej powszechnymi mitami na temat pozyskiwania funduszy dla organizacji pozarządowych. Wspólnie odpowiemy na pytania, jak zacząć fundraising pozagruntowy w organizacji i od czego zależy sukces w pozyskiwaniu środków. Przyjrzymy się przykładom dobrych kampanii fundraisingowych, zastanowimy się także nad wyborem technik fundraisingowych, które warto wdrażać w pierwszej kolejności oraz nad tym, jak unikać fundraisingowych błędów.

PROGRAM SZKOLENIA

Tożsamość organizacji i marketing, czyli fundamenty fundraisingu

9.30-11.00

- Misja, wizja i wizerunek organizacji w kontekście pozyskiwania funduszy
- Na jaki problem odpowiada moja fundacja lub stowarzyszenie
- Modele i narzędzia, które pomogą nam w budowaniu relacji z darczyńcami

11.00-11.15

Przerwa kawowa

Odpowiadanie na potrzeby darczyńców

11.15-12.45

- Czy można zbierać pieniądze na temat, którym zajmuje się moja organizacja
- Różne podejścia do segmentacji darczyńców
- Kto i dlaczego będzie wspierał moją organizację

12.45-13.30

Przerwa na lunch

Budowanie apelu o wsparcie

13.30-14.45

- Opowiadanie historii w kontekście komunikacji z darczyńcami
Case for Support – jak zbudować przekonujący przekaz fundraisingowy
Analiza wybranych kreacji i spotów fundraisingowych

14.45-15.00

Przerwa kawowa

Warsztat fundraiser/fundraiserki

15.00-16.30

- Przegląd metod i technik fundraisingowych online i offline (m.in. 1,5% podatku, zbiórki publiczne, crowdfunding, wysyłki)
- Analiza wybranych technik pod kątem przydatności dla mojej organizacji
- Czym jest i jak zbudować optymalny fundraising miks dla mojej organizacji

Zakończenie i podsumowanie dnia

UWAGA!

Zakres poszczególnych sesji może ulec zmianie zależnie od potrzeb grupy

Zarządzanie zespołem w organizacji

Prowadzenie: Piotr Henzler | 28 maja 2024 r.

Podczas szkolenia osoby uczestniczące odświeżą i poszerzą swoją wiedzę na temat czynników wpływających na sukces działania zespołów. Będą mogły się zastanowić nad przyczynami, dla których zespoły nie zawsze funkcjonują tak dobrze, jak by chciały. Poznają rodzaje zaangażowania i dowiedzą się, jakimi działaniami można zwiększyć poziom motywacji do pracy. Przyjrzą się rolom w zespole i będą mogły sprawdzić, jak ich styl kierowania wpływa na działania członków zespołów.

PROGRAM SZKOLENIA

Czynniki wpływające na efektywność pracy zespołu

- 9.30-11.00
- Czym jest zespół i co sprawia, że może (dobrze) funkcjonować?
 - Barometr zdrowia zespołu
 - Dysfunkcje zespołowe, czyli żaden zespół nie idealny

11.00-11.15 Przerwa kawowa

Kto jest w moim zespole?

- 11.15-12.45
- Role zespołowe i ich wpływ na funkcjonowanie zespołu
 - Mapa mojego zespołu
 - Jak wykorzystać wiedzę o rolach zespołowych

12.45-13.30 Przerwa na lunch

Zaangażowanie – zawsze (?) go za mało!

- 13.30-14.45
- Czym jest zaangażowanie i jak się przekłada na działanie zespołu i realizację zadań
 - Model zaangażowania
 - Praktyczne wskazówki, jak zwiększać zaangażowanie zespołu

14.45-15.00 Przerwa kawowa

Styl kierowania i jego wpływ na zespół

- 15.00-16.30
- Style kierowania – świadomy wybór czy konsekwencja charakteru?
 - Analiza osobistego stylu kierowania – konsekwencje dla osoby kierującej i dla zespołu

Dobre rady i porady na koniec

UWAGA!

Zakres poszczególnych sesji może ulec zmianie zależnie od potrzeb grupy